



Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, wertorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Für unser internationales Distributionsteam suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **INTERNAL SALES COORDINATOR (M/W/D)**

Hast du Interesse und Spaß daran, unser Vertriebsteam aktiv und wirkungsvoll zu unterstützen? Du gehst pro-aktiv auf Neu- und Bestandskunden zu und überzeugst diese durch dein Auftreten und Fachwissen von unseren Produkten und Lösungen?

DEINE AUFGABEN

- Unterstützung des internationalen Vertriebsteams bei allen kundenorientierten Tätigkeiten
- Betreuung und Unterstützung unserer internationalen Vertriebspartner und Kunden
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Auftragsbearbeitung
- Unterstützung bei der Ausarbeitung und Kalkulation technischer Systemlösungen auf Basis von Kundenanfragen
- Zuverlässige kaufmännische Abwicklung von Kundenprojekten
- Unterstützung des Vertriebsteams bei administrativen und verkaufsfördernden Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit Vertrieb, Anwendungstechnik und Service
- Stammdatenpflege in ERP und CRM sowie Bearbeitung von Kundenreklamationen

DEIN PROFIL

Für diese Position wünschen wir uns von dir eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung. Idealerweise bringst du erste Berufserfahrung in der kaufmännischen Bearbeitung und Abwicklung von technischen Produkten mit und hast Freude daran, unser internationales Vertriebsteam und unsere Vertriebspartner kompetent zu unterstützen. Du interessierst dich für technische Zusammenhänge und arbeitest gerne an kundenorientierten Lösungen mit? Der Umgang und die Kommunikation mit Menschen liegen dir besonders und du zeichnest dich durch eine strukturierte, zuverlässige und flexible Arbeitsweise aus? Der sichere Umgang mit ERP- und CRM-Systemen gehört für dich zum Arbeitsalltag und die Kommunikation in englischer Sprache ist kein Problem für dich? Dann möchten wir dich kennenlernen!

WIR BIETEN DIR

- Technische Produkte, mit denen du einen Mehrwert für Mensch und Umwelt schaffst!
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen sowie eine erfolgsorientierte Bezahlung!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern und gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines Gehaltswunsches und frühestmöglichem Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Andrea Rivero Ascanio, Telefon: +49 5673 999-1211

Personal@sera-web.com

www.sera-web.com