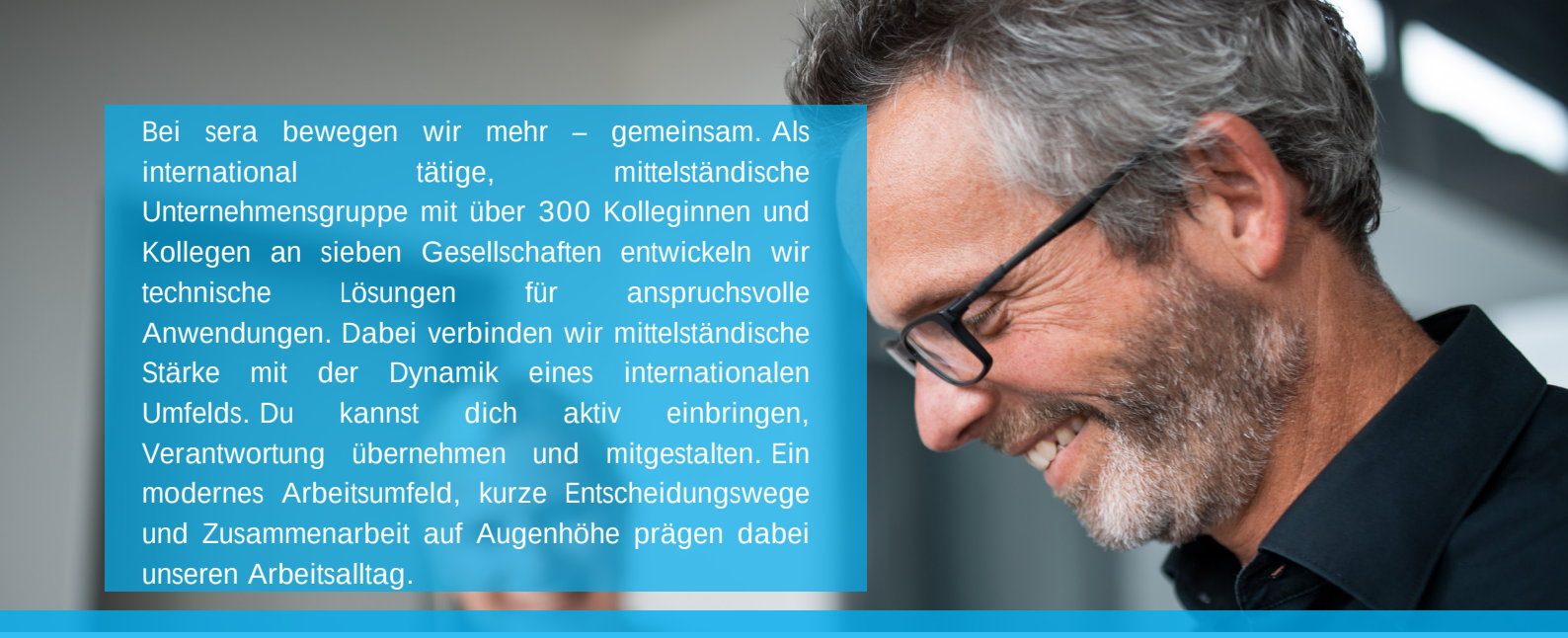


Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen:

# TECHNICAL SALES (M/W/D) BUSINESS UNIT: PROCESS & INDUSTRY

Mit deinem technischen Verständnis und deiner Beratungskompetenz trägst du aktiv dazu bei, dass unsere Systemlösungen im industriellen Umfeld zu effizienten, zuverlässigen und nachhaltigen Anwendungen für unsere Kunden werden. Wenn du dich angesprochen fühlst, dann werde Teil unseres engagierten Technical-Sales-Teams im Bereich Process & Industry.

## DEINE AUFGABEN

- Ausarbeitung technischer Systemlösungen im Bereich Dosiertechnik auf Basis von Kundenanfragen und Spezifikationen in der Business Unit Process & Industry
- Auslegung und Kalkulation von Anlagen in der Angebotsphase sowie weitergehende Beratung bis hin zur finalen Kundenlösung
- Technische Kundenberatung zu Applikationen, Systemlösungen sowie deren Integration in bestehende Prozesse vor Ort beim Kunden sowie auf Messen und Fachtagungen
- Zuverlässige Abwicklung von Kundenprojekten
- Aufbau und Pflege von Netzwerken und Kundenbeziehungen innerhalb der Branche

## DEIN PROFIL

Für diese Position wünschen wir uns von dir eine abgeschlossene Ausbildung zum staatlich geprüften Techniker oder ein ingenieurwissenschaftliches Studiumim Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik oder Verfahrenstechnik. Erste Berufserfahrung, idealerweise in der internationalen Projektabwicklung, ist wünschenswert, aber nicht zwingend erforderlich auch motivierte Berufseinsteiger mit technischem Verständnis und Interesse an vertriebsnahen Aufgaben bieten wir eine Einstiegsmöglichkeit mit Entwicklungsperspektive. Du gehst sicher mit den gängigen MS-Office-Anwendungen um und hast idealerweise bereits mit ERP- und CRM-Systemen gearbeitet. Eine hohe internationale Reisebereitschaft bringst du ebenso mit wie sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift auf mindestens B2-Niveau. Interesse am Verständnis von Kundenprozessen, eine ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke sowie eine flexible und eigenständige Arbeitsweise runden dein Profil ab.

## WIR BIETEN DIR

- Spannende Einblicke in ein innovatives, technisches Umfeld
- Persönliche Betreuung und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Ein motiviertes Team und offene Kommunikation
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern sowie gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittsdatums.

**Deine Ansprechpartnerin:**
Jasmin Katrina, Telefon: +49 5673 999-00
Personal@sera-web.com

**www.sera-web.com**

sera
EXCELLENCE IN FLUID TECHNOLOGY