

A photograph showing a group of business professionals in a meeting. In the foreground, a man with glasses is looking at a tablet held by another person. The background is slightly blurred, showing other people in a professional setting.

Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, wertorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen:

TECHNICAL SALES INTERNATIONAL DISTRIBUTION (M/W/D) (Vertriebsingenieur/Application Sales Engineer)

Du begeisterst dich für Technik, Kundenkontakt und internationale Zusammenarbeit? Dann bist du bei uns genau richtig. In dieser Rolle begleitest du unsere Kunden von der ersten technischen Beratung über die Auslegung und Kalkulation bis hin zur erfolgreichen Umsetzung individueller Systemlösungen. Dabei arbeitest du in einem internationalen Umfeld und trägst aktiv zum Ausbau unserer Kundenbeziehungen weltweit bei.

DEINE AUFGABEN

- Ausarbeitung technischer System-Lösungen im Bereich Dosiertechnik auf Basis von Kundenanfragen
- Auslegung und Kalkulation von Anlagen in der Angebotsphase sowie weitergehende Beratung bis hin zur finalen Kundenlösung
- Technische Kundenberatung zu Applikationen, System-Lösungen sowie deren Integration in bestehende Prozesse vor Ort beim Kunden sowie auf Messen und Fachtagungen
- Zuverlässige Abwicklung von Kundenprojekten
- Aufbau und Pflege von Netzwerken und Kundenbeziehungen international
- Enge Kooperation mit unserem Innendienstteam Vertrieb, Anwendungstechnik und Service
- Reisen EU / Non-EU für Verkaufsgespräche und technische Besprechungen

DEIN PROFIL

Du hast eine abgeschlossene Ausbildung zum staatlich geprüften Techniker oder ein ingenieurwissenschaftliches Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik oder Verfahrenstechnik absolviert. Der sichere Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen gehört für dich ebenso zum Arbeitsalltag wie die Arbeit mit ERP- und CRM-Systemen; Kenntnisse in gängigen AUTOCAD-Systemen sind von Vorteil. Du bringst verhandlungssichere Englischkenntnisse mit und hast Interesse daran, Kundenprozesse zu verstehen und gemeinsam mit dem Kunden passende technische Lösungen zu entwickeln. Darüber hinaus zeichnest du dich durch Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und eine flexible Arbeitsweise aus. Idealerweise verfügst du bereits über 2 bis 4 Jahre Berufserfahrung in der internationalen Projektabwicklung und kannst dir grundsätzlich auch einen längeren Einsatz in einer unserer sera Tochtergesellschaften, beispielsweise in UK, AT, CH oder ESP, vorstellen.

WIR BIETEN DIR

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Position in einem dynamischen, zukunfts- und wertorientierten, internationalen Unternehmen, in dem mit Sicherheit keine Langeweile aufkommt!
- Technische Produkte, mit denen du einen Mehrwert für Mensch und Umwelt schaffst!
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern und gemeinsam Erfolge feiern sowie eine erfolgs- und leistungsorientierte gute Bezahlung mit umfangreichen Sozialleistungen!

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe deines Gehaltswunsches und frühestmöglichem Eintrittsdatum.

Deine Ansprechpartnerin:

Andrea Rivero Ascanio, Telefon: +49 5673 999-1211

Personal@sera-web.com

www.sera-web.com