

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als internationale, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

WERKSTUDENT (M/W/D) SALES

20 Std./Woche | Immenhausen | ab sofort

Du möchtest bereits während deines Studiums Einblicke in die Steuerung eines internationalen B2B-Vertriebs erhalten, technische Produkte verstehen und aktiv an der Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse mitwirken? Dann bist du bei uns genau richtig.

DEINE AUFGABEN

- Direkte Unterstützung der Vertriebsleitung bei operativen und strategischen Fragestellungen
- Erstellung, Analyse und Aufbereitung von Vertriebskennzahlen, Reports und Management-Auswertungen
- Entwicklung und Pflege von Dashboards sowie KPI-basierten Steuerungsinstrumenten
- Analyse von Angebots-, Auftrags- und Umsatzentwicklungen
- Durchführung von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsrecherchen zur Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Unterstützung bei der Standardisierung, Digitalisierung und Optimierung von Vertriebsprozessen
- Mitarbeit bei der Einführung und Weiterentwicklung von CRM-, Reporting- und Vertriebstools
- Mitarbeit bei bereichsübergreifenden Projekten mit Vertrieb, Service, Produktmanagement und weiteren Fachbereichen

DEIN PROFIL

Du bist eingeschriebener Student (m/w/d) im Bereich Maschinenbau mit ausgeprägter vertrieblicher und betriebswirtschaftlicher Affinität, Wirtschaftsingenieurwesen, Industrial Engineering, technisches Management, technischer Vertrieb oder in einem vergleichbaren technisch-wirtschaftlichen Studiengang. Du interessierst dich für technische Produkte, Maschinenbau und industrielle Anwendungen und bringst gleichzeitig eine Affinität zu Vertrieb, Sales Controlling, Business Development und betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen mit. Ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen sowie eine strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise zeichnen dich aus. Du gehst sicher mit Excel und den weiteren MS-Office-Anwendungen um und hast idealerweise bereits erste Erfahrungen mit ERP- oder CRM-Systemen gesammelt. Gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Eigeninitiative sowie die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich aufzubereiten, runden dein Profil ab.

Ab sofort kannst du bei uns im Rahmen einer Werkstudententätigkeit mit 20 Stunden pro Woche Praxiserfahrung sammeln und gemeinsam mit uns Erfolge schaffen. Alles, was du über unsere Produkte und Abläufe wissen musst, erhältst du während deiner Einarbeitung von unseren erfahrenen Kolleginnen und Kollegen.

Die Position wird mit einem Stundenlohn von EUR 15,50 brutto für Bachelorstudenten und EUR 17,50 brutto für Masterstudenten vergütet.

www.sera-web.com

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

WERKSTUDENT (M/W/D) SALES

20 Std./Woche | Immenhausen | ab sofort

WIR BIETEN DIR

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Position in einem dynamischen, zukunfts- und wertorientierten, internationalen Unternehmen
- Regelmäßige Teamevents – denn wer Erfolge schafft, sollte diese auch gemeinsam feiern
- Technische Produkte, mit denen du Kunden begeistern und helfen kannst
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln und umzusetzen

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Jennifer Fast, Telefon: +49 5673 999-00
Personal@sera-web.com