

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Zur Verstärkung unserer internationalen Organisation suchen wir eine unternehmerisch geprägte Führungspersönlichkeit als

AREA SALES MANAGER (M/W/D) FÜR ÖSTERREICH

Wir suchen engagierte kunden- und vertriebsorientierte Area Sales Manager (m/w/d) in Österreich, die unsere technischen Produkte und Systemlösungen für die Wasseraufbereitung, Abwasserbehandlung und einer Vielzahl von dosiertechnischen Pumpen und Anlagen in Brauereien, Molkereien, Lebensmittelindustrie und vielen industriellen Anwendungen kompetent vermarkten, neue Kunden gewinnen und überzeugen und langjährige Kunden in den jeweiligen Vertriebsgebieten eng und mit fachlicher Expertise betreuen.

DEINE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche und selbständige Betreuung und Beratung unserer Kunden und natürlich auch unserer potenziellen Neukunden
- Schaffung von Mehrwerten und Zusatznutzen bei unseren Kunden durch deine enge Kundenbetreuung und Expertise mithilfe unserer technischen Produkte und Systemlösungen
- Pro-aktive Neukundengewinnung und nachhaltiger Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Analyse von Kundenanforderungen und Erarbeitung individueller Lösungskonzepte
- Ansprechpartner für unsere Kunden im Vertriebsgebiet
- Enge Kooperation mit unserem Innendienstteam Vertrieb, Anwendungstechnik und Service
- Nutzung moderner IT-Systeme im Kundenmanagement und Vertrieb (z.B. CRM, Produkt-Konfigurator, MS Office 365)

DEIN PROFIL

Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung – idealerweise im Bereich Maschinenbau, Mechatronik oder Elektrotechnik und bringst eine ausgeprägte Begeisterung für den Vertrieb technisch anspruchsvoller Produkte und die tägliche Zusammenarbeit mit unterschiedlichen Menschen mit. Durch dein gutes technisches Verständnis fällt es dir leicht, komplexe Kundenapplikationen zu erfassen, Produktlösungen zu erarbeiten und unsere Kunden kompetent zu beraten.

Du überzeugst mit einem verbindlichen, offenen und professionellen Auftreten und Kommunizieren. Du hast Freude am persönlichen Kundenkontakt und mithilfe von überzeugenden technischen Produktlösungen erfolgreich zu verkaufen. Mit deinem hohen Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit arbeitest du strukturiert und lösungsorientiert – auch über längere Projektzeiträume hinweg. Der Firmenwagen ist Dein Castle im Vertriebsgebiet, kannst technische Angebote selbständig ausarbeiten, präsentieren und verhandeln, arbeitest sicher mit modernen IT-Systemen und möchtest gemeinsam mit einem engagierten Team langfristig zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen.

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Zur Verstärkung unserer internationalen Organisation suchen wir eine unternehmerisch geprägte Führungspersönlichkeit als

AREA SALES MANAGER (M/W/D) FÜR ÖSTERREICH

WIR BIETEN DIR

- Du wirst nach Kollektivvertrag vergütet, je nach Qualifikation ist eine Überzahlung möglich!
- Technische Produkte, mit denen du Kunden begeistern und helfen kannst
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen sowie eine erfolgsorientierte Bezahlung!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern sowie gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Jasmin Katrina, Telefon: +49 5673 999-00
Personal@sera-web.com