

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Zur Verstärkung unserer internationalen Organisation suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

TECHNICAL SALES/ ANWENDUNGSTECHNIKER (M/W/D)

Wenn du technisches Verständnis mit Vertriebskompetenz verbindest, Freude am direkten Kundenkontakt hast und komplexe Lösungen von der Beratung bis zum Abschluss aktiv mitgestalten möchtest, bieten wir dir eine verantwortungsvolle Position in einem internationalen Unternehmen. Wir freuen uns auf deine Bewerbung.

DEINE AUFGABEN

- Ausarbeitung technischer Systemlösungen im Bereich Dosiertechnik auf Basis von Kundenanfragen und Spezifikationen sowie weitergehende Beratung bis hin zur finalen Kundenlösung
- Technische Auslegung und Kalkulation von Dosieranlagen und Systemlösungen in der Angebotsphase
- Kompetente Technische Kundenberatung zu Applikationen, Systemlösungen sowie deren Integration in bestehende Prozesse vor Ort beim Kunden in Österreich und international als auch auf Messen und Fachtagungen
- Eigenverantwortliche und zuverlässige Abwicklung von Kunden- und Projektanfragen in enger Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen
- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung von Netzwerken und langfristigen Kundenbeziehungen innerhalb der Branche

DEIN PROFIL

Du verfügst über eine abgeschlossene technische Ausbildung (HTL, FH oder vergleichbar), mit eidgenössischem Fachausweis oder eidgenössischem Diplom im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik oder Verfahrenstechnik. Erste Berufserfahrung im technischen Vertrieb, im Projektgeschäft oder im Anlagenbau ist von Vorteil.

Der sichere Umgang mit MS Office ist für dich selbstverständlich; idealerweise bringst du zudem Erfahrung mit ERP- und CRM-Systemen mit. Du zeigst Reisebereitschaft für nationale Kundentermine und verfügst über gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift auf mindestens B2-Niveau. Darüber hinaus bringst du ein starkes Interesse am Verständnis technischer Kundenprozesse und Applikationen mit. Eine ausgeprägte Kundenorientierung, hohe Kommunikationsstärke sowie eine strukturierte, selbstständige und flexible Arbeitsweise zeichnen dich aus.

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Zur Verstärkung unserer internationalen Organisation suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

TECHNICAL SALES/ ANWENDUNGSTECHNIKER (M/W/D)

WIR BIETEN DIR

- Du wirst nach Kollektivvertrag vergütet, je nach Qualifikation ist eine Überzahlung möglich!
- Technische Produkte, mit denen du Kunden begeistern und helfen kannst
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen sowie eine erfolgsorientierte Bezahlung!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern sowie gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Jasmin Katrina, Telefon: +49 5673 999-00
Personal@sera-web.com