



Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, werteorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Für unsere Tochtergesellschaft am Standort St. Marienkirchen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

MITARBEITER VERTRIEBSDIENST (M/W/D) IN VOLLZEIT/TEILZEIT (mind. 20 wochenstunden)

Hast du Interesse und Spaß daran, unser Vertriebsteam aktiv und wirkungsvoll zu unterstützen? Du gehst pro-aktiv auf Neu- und Bestandskunden zu und überzeugst diese durch dein Auftreten und Fachwissen von unseren Produkten und Lösungen?

DEINE AUFGABEN

- Telefonische und schriftliche Beratung von Neu- und Bestandskunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Auftragsmanagement: Erfassung, Prüfung und Abwicklung von Bestellungen
- Klärung von Liefer- und Zahlungsbedingungen sowie Erstellung von Auftragsbestätigungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst sowie Abstimmung von Terminen und Kundenbesuchen
- Unterstützung des Vertriebsteams bei administrativen und verkaufsfördernden Maßnahmen
- Koordination von Projekten und internen Schnittstellen
- Pflege von Kundendaten und Dokumentation im CRM-System

DEIN PROFIL

Für diese Position suchen wir eine engagierte und kommunikative Persönlichkeit mit kaufmännischer Ausbildung und nachhaltigem Interesse an technischen Produkten und Lösungen. Erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst sind von Vorteil, jedoch keine zwingende Voraussetzung. Auch motivierte Quereinsteigerinnen und Quereinsteiger mit ausgeprägter Vertriebsorientierung und Freude am Kundenkontakt sind herzlich willkommen. Dich erwartet eine abwechslungsreiche und spannende Herausforderung in einem innovativen und dynamischen Arbeitsumfeld, in dem Du deine persönlichen Stärken einbringen und dich sowohl fachlich als auch persönlich kontinuierlich weiterentwickeln kannst. Du gehst neue Aufgaben mit Engagement, Eigeninitiative und Lernbereitschaft an und schätzt den persönlichen sowie professionellen Austausch mit Kundinnen und Kunden sowie Kolleginnen und Kollegen.

WIR BIETEN DIR

- Das Mindestgehalt für diese Position liegt über dem Kollektivvertrag für Angestellte im Handel. Ihr konkretes Gehalt richtet sich nach Ihrer Qualifikation und Erfahrung und wird gemeinsam mit Ihnen im persönlichen Gespräch vereinbart
- Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten im internationalen Familienunternehmen
- Familienfreundliche Arbeitszeitgestaltung mit hoher Flexibilität
- Flache Strukturen, kurze Entscheidungswege und ein wertschätzendes Miteinander in einem familiären Team
- Und vieles mehr für ein modernes, angenehmes und wertschätzendes Arbeitsumfeld

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Dein Ansprechpartner:

Stephan Max, Telefon: +43 7711 31777 12
Personal@sera-web.com

www.sera-web.com