

Bei sera bewegen wir mehr – gemeinsam. Als international tätige, mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kolleginnen und Kollegen an sieben Gesellschaften entwickeln wir technische Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen. Dabei verbinden wir mittelständische Stärke mit der Dynamik eines internationalen Umfelds. Du kannst dich aktiv einbringen, Verantwortung übernehmen und mitgestalten. Ein modernes Arbeitsumfeld, kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe prägen dabei unseren Arbeitsalltag.



Für unser Vertriebsteam in der **sera Technology Swiss GmbH** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n: **VERTRIEBSKOLLEGE (M/W/D) FÜR DEN INNENDIENST**

Hast du Interesse und Spaß daran, unser Vertriebsteam aktiv und wirkungsvoll zu unterstützen? Du gehst pro-aktiv auf Neu- und Bestandskunden zu und überzeugst diese durch dein Auftreten und Fachwissen von unseren Produkten und Lösungen?

DEINE AUFGABEN

- Telefonische und schriftliche Beratung von Neu- und Bestandskunden
- Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Auftragsmanagement: Erfassung, Prüfung und Abwicklung von Bestellungen
- Klärung von Liefer- und Zahlungsbedingungen sowie Erstellung von Auftragsbestätigungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst sowie Abstimmung von Terminen und Kundenbesuchen
- Unterstützung des Vertriebsteams bei administrativen und verkaufsfördernden Maßnahmen
- Pflege von Kundendaten und Dokumentation im CRM-System
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche (ca. 2–3 Tage pro Monat)
- Aufbau und Entwicklung des französischen Marktes in der französischsprachigen Schweiz

DEIN PROFIL

Für diese Position wünschen wir uns einen Teamplayer mit kaufmännischer Ausbildung und echter technischer Begeisterung oder einer vergleichbaren Qualifikation. Du hast bereits erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst gesammelt, aber auch motivierte Quereinsteiger mit großem Interesse am Vertrieb sind herzlich willkommen. Dich erwartet eine abwechslungsreiche, spannende Aufgabe, bei der du deine Stärken einbringen und dich fachlich wie persönlich weiterentwickeln kannst. Du passt hervorragend zu uns, wenn du Spaß daran hast, technische Produkte zu verstehen und zu verkaufen, mit Motivation und Engagement an neue Aufgaben herangeht und den täglichen Austausch mit Kunden sowie Kolleginnen und Kollegen schätzt. Für die Zusammenarbeit mit unseren internationalen Teams bringst du zudem gute Englischkenntnisse sowie Französischkenntnisse auf mindestens B2-/C1-Niveau in Wort und Schrift mit.

WIR BIETEN DIR

- Spannende Einblicke in ein innovatives, technisches Umfeld
- Persönliche Betreuung und die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Ein motiviertes Team und offene Kommunikation
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern sowie gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines Gehaltswunsches und frühestmöglichem Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Andrea Rivero Ascanio, Telefon: +49 5673 999-1211

Personal@sera-web.com

www.sera-web.com

 **sera**
LEADING IN FLUID TECHNOLOGY