



Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 250 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, werteorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für die regionale Kundenbetreuung

AREA SALES MANAGER (M/W/D) IM AUSSENDIENST FÜR DAS VERTRIEBSGEBIET NORDDEUTSCHLAND

Du bist ein Vertriebsprofi aus Leidenschaft und möchtest unsere bestehenden und potenzielle neue Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen mit unseren ganzheitlichen System- und Produktlösungen für die Dosiertechnik, Wasseraufbereitung und Abwasserbehandlung begeistern? Kannst du durch dein Verkaufstalent, deine persönliche Art und dein Interesse an Beziehungen mit Menschen sowie deine Lösungsorientierung und Zielstrebigkeit überzeugen? Dann suchen wir genau dich!

AUFGABEN

- Neukundengewinnung
- Betreuung und Beratung von unseren Kunden vor Ort
- Präsentation unserer Systemlösungen und Services
- Ermittlung von Kundenbedürfnissen und -anforderungen
- Begleiten und Verfolgen von Kundenprojekten bis zum Vertragsabschluss
- enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und Branchenteams
- Verwendung unserer modernen IT-Systeme im Vertrieb, wie z.B. CRM, Produkt-Konfigurator

DEIN PROFIL

Du hast eine erfolgreich abgeschlossene (kaufmännische/technische) Ausbildung mit großem Interesse an dem Vertrieb von technischen, erklärungsbedürftigen Produkten. Du verfügst über technisches Verständnis und hast Freude daran, die Menschen persönlich vor Ort zu betreuen. Du hast ein freundliches, aufgeschlossenes und verbindliches Auftreten mit dem Wunsch, den Kunden durch deine Lösungskompetenz zu begeistern und zu überzeugen. Mit deiner hohen Einsatzbereitschaft und Zuverlässigkeit passt du in unser Team – denn zusammen erreichen wir unsere Ziele!

WIR BIETEN DIR

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Position in einem dynamischen, zukunfts- und werteorientierten, internationalen Unternehmen, in dem mit Sicherheit keine Langeweile aufkommt!
- Technische Produkte, mit denen du einen Mehrwert für Mensch und Umwelt schaffst!
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern und gemeinsam Erfolge feiern sowie eine erfolgs- und leistungsorientierte gute Bezahlung mit umfangreichen Sozialleistungen

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe deines Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Svenja Schneider, Telefon: +49 5673 999-00
Personal@sera-web.com

www.sera-web.com


EXCELLENCE IN FLUID TECHNOLOGY