



Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, werteorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Zur Verstärkung unserer internationalen Organisation suchen wir eine unternehmerisch geprägte Führungspersönlichkeit als

BRANCH MANAGER (M/W/D) FÜR ÖSTERREICH

DEINE AUFGABEN

- Gesamtverantwortung für die Führung und Weiterentwicklung der sera Niederlassung in Österreich mit klarer hands-on-Ausrichtung
- Aktive Kundenakquise, persönliche Kundenberatung sowie Betreuung von Bestandskunden bei technisch anspruchsvollen Lösungen
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung eines kleinen Standortteams mit direkter operativer Einbindung
- Verantwortung für das operative Tagesgeschäft inkl. Umsatzentwicklung, Budgetplanung und finanziellem Reporting in enger Abstimmung mit dem Headquarter
- Offizielle Repräsentation von sera im österreichischen Markt sowie auf Fachmessen und Branchenveranstaltungen
- Systematische Identifikation und Entwicklung neuer Markt- und Kundenpotenziale
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen zur ganzheitlichen Kundenbetreuung und Umsetzung passgenauer Lösungen
- Entwicklung und Umsetzung nachhaltiger Vertriebsstrategien für Dosier-, Pumpen- und Fluidtechniklösungen in Österreich

DEIN PROFIL

Du bist ein echter „Hunter“ und bringst mehrjährige Erfahrung in einer leitenden Vertriebs- oder General-Management-Rolle mit, idealerweise im B2B-Umfeld der Dosier-, Pumpen- oder Prozessindustrie. Du hast Freude daran, neue Märkte zu erschließen, Kunden zu gewinnen und Wachstum aktiv voranzutreiben. Stillstand ist für dich keine Option. Du willst gestalten, aufbauen und Ergebnisse sehen.

Du verantwortest Umsatz, Marktanteile und Performance und steuerst Budgets, Kennzahlen und Vertriebsaktivitäten mit klarem Fokus auf Abschlussstärke und nachhaltige Kundenbeziehungen. Als Führungspersönlichkeit gehst du voran, bist selbst beim Kunden präsent und lebst eine Hands-on-Mentalität vor, die dein Team mitzieht.

Du erkennst Markt- und Kundenpotenziale frühzeitig, entwickelst daraus konkrete Akquise- und Wachstumsstrategien und setzt diese konsequent in messbare Erfolge um. Gleichzeitig stellst du sicher, dass das operative Tagesgeschäft effizient läuft und Kunden professionell betreut werden.

Technisch erkläungsbedürftige Produkte und Systemlösungen im Bereich Pumpen- und Dosiertechnik reizen dich, insbesondere dann, wenn du Kunden mit passgenauen Lösungen überzeugen und langfristig binden kannst. Du trittst souverän, verbindlich und überzeugend gegenüber Entscheidern, Partnern und Institutionen auf und positionierst das Unternehmen aktiv im österreichischen Markt. Dein Wohnsitz befindet sich in Österreich; Reisebereitschaft innerhalb des Landes sowie gelegentlich nach Deutschland bringst du selbstverständlich mit. Erfahrung in internationalen Unternehmensstrukturen oder bestehende Kontakte zu deutschen Unternehmen runden dein Profil ab.



Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, werteorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Zur Verstärkung unserer internationalen Organisation suchen wir eine unternehmerisch geprägte Führungspersönlichkeit als

BRANCH MANAGER (M/W/D) FÜR ÖSTERREICH

WIR BIETEN DIR

- Du wirst nach Kollektivvertrag vergütet, je nach Qualifikation ist eine Überzahlung möglich!
- Technische Produkte, mit denen du einen Mehrwert für Mensch und Umwelt schaffst!
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen sowie eine erfolgsorientierte Bezahlung!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern sowie gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Deines Gehaltswunsches und frühestmöglichen Eintrittsdatums.

Deine Ansprechpartnerin:

Jasmin Katrina, Telefon: +49 5673 999-00
Personal@sera-web.com